

## CAP EQUIPIER POLYVALENT DE COMMERCE

### MÉTIERS VISÉS & DÉBOUCHÉS

- Employé libre service, grande surface, rayon
- Équipier de vente
- Équipier de commerce
- Équipier de caisse, hôte(sse) de caisse gros ou de détail
- Vendeur en produits frais, commerce de
- Vendeur en produits alimentaires et/ou utilitaires
- Vendeur en prêt à porter
- Vendeur en boulangerie

### POURSUITE D'ÉTUDES

- BAC PRO
- Mention complémentaire



## LA FORMATION

### OBJECTIFS

Le candidat est formé et évalué à :

- Recevoir et suivre les commandes
- Mettre en valeur et approvisionner les marchandises
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

### Durée

- 910 heures sur 2 ans
- 13 semaines en 1ère année
- 13 semaines en 2ème année

### Rythme

- 1 semaine en formation,
- 35 heures de cours
- 2 semaines en entreprise

### Conditions d'admission

- Sortir de 3ème collège, DIMA
- Avoir 15 ans à la signature contrat d'apprentissage
- Passer un entretien de positionnement
- Avoir un contrat



### TEMPS EN ENTREPRISE

- 75% du temps



### PRESTATIONS DE SERVICES

sous réserve de modification

- 180€ par mois (hébergement, restauration, séjour à l'étranger)
- Pré inscription de 30 € (non remboursable en cas d'annulation)



### ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Mathématiques/Sciences
- Histoire - Géographie
- Éducation Physique et Sportive
- Anglais
- Espagnol
- Allemand



### ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Commerce
- Technique de vente
- Gestion commerciale
- Informatique
- Environnement économique et juridique
- Prévention, Santé et Environnement
- Activités liées à l'alternance

## CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

## L'ENTREPRISE

Statut : Salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage



## ENTREPRISES D'ACCUEIL

- ✓ Petites et moyennes surfaces
- ✓ Grandes surfaces (spécialisées ou non)
- ✓ Commerces de proximité (magasin de presse, boulangerie, etc.)
- ✓ Discounters



## ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

- ✓ Accueillir, conseiller, vendre et fidéliser le client
- ✓ Réceptionner, mettre en place, et promouvoir les produits
- ✓ Participer à l'animation du point de vente
- ✓ Appliquer les règles d'hygiène et de sécurité



## RÉMUNÉRATION

## SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2023

Salaire minimum brut mensuel (base 35 heures) **1 709,28€ - taux horaire : 11.27 €**

	-18 ans	-21 ans	+21 ans
1 <sup>ère</sup> Année	27% 461 €	43% 735 €	53% 906 €
2 <sup>ème</sup> Année	39% 666 €	51% 872 €	61% 1 042 €

**Une enquête menée sur l'insertion professionnelle révèle que 95% des anciens élèves sont en situation d'emploi ou de formation (promo 2021)**



## METHODES MOBILISEES

Plateforme pédagogique, cours en présentiel et à distance. Études de cas et travaux dirigés.



## MODALITES D'EVALUATION

Contrôle en Cours de Formation (CCF), sur l'ensemble des matières.  
RNCP : N°684 - Certif info : N°21358

## ACCESSIBILITE HANDICAP

Navette La Roche-sur-Yon jusqu'au CFA mise en place pour le lundi matin et vendredi midi uniquement. A 3mn, un arrêt de bus ligne "Impuls'yon". Parking élèves sur place. Bâtiments aux normes d'accessibilités aux personnes handicapées. Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap la faisabilité selon le handicap.

# IFACOM

Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 716 00015 - NAF : 804 C

### CAP VENTE

### EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

### PRINCIPES ET CARACTERISTIQUES

#### Contrat d'apprentissage :

- Jeunes de moins de 30 ans
- 910 heures de cours/2ans
- Début de contrat : dès le **01/07/2023**
- Période d'essai de 45 jours travaillés en entreprise
- CDD de 22 mois
- 5 semaines de congés payés par an
- Fin de contrat : **31/08/2025** maximum

### DEMARCHES A SUIVRE



#### DEMANDE D'INFORMATION

- Contacter l'IFACOM
- Envoi de documentation et/ou dossier de candidature



#### PARTENARIAT

- Entretien de motivation pour valider le projet professionnel du jeune
- Rencontre avec l'entreprise pour valider ses besoins
- Mise en relation de jeunes en recherche avec des entreprises intéressées
- Contacts réguliers par téléphone ou e-mail



#### RENTREE SCOLAIRE

- Envoi du dossier de rentrée à la famille fin août
- Rentrée scolaire en septembre

# EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

## SIMULATION FINANCIERE



### REMUNERATION

#### SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2023

Salaires minimum brut mensuel (base 35 heures) **1 709,28€**, taux horaire : **11,27€**

La rémunération dépend de l'âge, de l'année de formation et de la situation du jeune avant le contrat.

### REMUNERATION DE L'APPRENTI

	-18 ans	-21 ans	+21 ans
1 <sup>ère</sup> Année	27% 461€	43% 735 €	53% 906 €
2 <sup>ème</sup> Année	39% 666€	51% 872 €	61% 1 042 €
3 <sup>ème</sup> Année	55% 940 €	67% 1 145€	78% 1 333€

Pas de charges patronales pour les contrats d'apprentissage (- 10 salariés)

Pour les entreprises de plus de 10 salariés, s'ajoutent environ 10 % de charges patronales

## LE PLANNING DE FORMATION CAP Vente

PLANNING 1ERE ANNEE : CAP

1<sup>ère</sup> Année - en contrat d'apprentissage

Rythme alternance en SEMAINE en centre de formation

AOÛT		SEPTEMBRE		OCTOBRE		NOVEMBRE		DECEMBRE		JANVIER		FEBVRIER		MARS		AVRIL		MAI		JUIN	
1 M	31 V	1 V	35 D	1 D		1 M Toussaint	44 J	1 V		1 L Jour de l'An	01 M	1 J	05 V	1 V	09 S	1 L L de Pâques	14 M	1 M Fête de Travail	18 J	1 S	
2 M		2 S		2 L		2 J		2 S		2 M		2 V		2 S		2 M		2 J		2 D	
3 J		3 D		3 M	40 J	3 V		3 D		3 M		3 S		3 D		3 M		3 V		3 L	
4 V		4 L		4 M		4 S		4 L		4 J		4 D		4 L		4 J		4 S		4 M	23 J
5 S		5 M	36 J	5 J		5 D		5 M	49 J	5 V		5 L		5 M	10 J	5 V		5 D		5 M	
6 D		6 M		6 V		6 L		6 M		6 S		6 M	06 J	6 M		6 S		6 L		6 J	
7 L		7 J		7 S		7 M	45 J	7 J		7 D		7 M		7 J		7 D		7 M	19 J	7 V	
8 M	32 J	8 V		8 D		8 M		8 V		8 L		8 J		8 V		8 L		8 M	19 J	8 S	
9 M		9 S		9 L		9 J		9 S		9 M	02 J	9 V		9 S		9 M	15 J	9 J	Ascension	9 D	
10 J		10 D		10 M	41 J	10 V	Armistice	10 D		10 M		10 S		10 D		10 M		10 V		10 L	
11 V		11 L		11 M		11 J	Armistice	11 L		11 J		11 D		11 L		11 J		11 S		11 M	24 J
12 S		12 M	37 J	12 J		12 D		12 M	50 J	12 V		12 L		12 M	11 J	12 V		12 D		12 M	
13 D		13 M		13 V		13 L		13 M		13 S		13 M	07 J	13 M		13 S		13 L		13 J	
14 M		14 J		14 S		14 M	46 J	14 J		14 D		14 M		14 J		14 D		14 M	20 J	14 V	
15 L	Assomption	15 V		15 D		15 M		15 V		15 L		15 J		15 V		15 L		15 M		15 S	
16 M		16 S		16 L		16 J		16 S		16 M	03 J	16 V		16 S		16 M	16 J	16 J		16 D	
17 J	33 D	17 D		17 M	42 J	17 V		17 D		17 M		17 S		17 D		17 M		17 V		17 L	
18 V		18 L		18 M		18 S		18 L		18 J		18 D		18 L		18 J		18 S		18 M	25 J
19 S		19 M	38 J	19 J		19 D		19 M	51 J	19 V		19 L		19 M	12 J	19 V		19 D	Pentecôte	19 M	
20 D		20 M		20 V		20 L		20 M		20 S		20 M	08 J	20 M		20 S		20 L		20 J	
21 L		21 J		21 S		21 M	47 J	21 J		21 D		21 M		21 J		21 D		21 M	21 J	21 V	
22 M	34 D	22 V		22 D		22 M		22 V		22 L		22 J		22 V		22 L		22 M		22 S	
23 M		23 S		23 L		23 J		23 S		23 M	04 J	23 V		23 S		23 M	17 J	23 J		23 D	
24 J		24 D		24 M	43 J	24 V	Noël	24 D		24 M		24 S		24 D		24 M		24 V		24 L	
25 V		25 L		25 M		25 S		25 L		25 J		25 D		25 L		25 J		25 S		25 M	26 J
26 S		26 M	39 J	26 J		26 D		26 M	52 J	26 V		26 L		26 M	13 J	26 V		26 D		26 M	
27 D		27 M		27 V		27 L		27 M		27 S		27 V		27 M	09 J	27 S		27 L		27 J	
28 L		28 J		28 S		28 M	48 J	28 J		28 D		28 M		28 J		28 D		28 M	22 J	28 V	
29 M		29 V		29 D		29 M		29 V		29 L		29 J		29 V		29 L		29 M		29 S	
30 M		30 S		30 L		30 J		30 S		30 M		30 S		30 M		30 M		30 J		30 D	
31 J		31 M		31 M		31 M		31 D		31 M		31 D	Pâques	31 D		31 V		31 V			

Semaines en formation à IFACOM



Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 716 00015 - NAF : 804 C

