



## BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### MÉTIERS VISÉS & DÉBOUCHÉS

#### Option A :

- Vendeur conseil
- Employé commercial
- Télévendeur

#### Option B :

- Commercial sédentaire/ ou terrain

### POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS MCO ou NDRC
- Mention complémentaire
- Formation interne aux enseignes



## LA FORMATION

**OBJECTIFS :** L'alternant est formé et évalué à :

- Conseiller et vendre, suivre les ventes, fidéliser la clientèle et développer la relation client,
- Animer et gérer, prospecter et valoriser l'espace commercial

### Durée

- 14 semaines en seconde
- 19 semaines en première
- 20 semaines en terminale

### Rythme

- 1 semaine en formation
- 35 heures de cours
- 1 à 2 semaines en entreprise

### Conditions d'admission

- Avoir 15 ans à la signature
- Être titulaire d'un CAP, BEP, BEPA (niveau 3), ou 1ère BAC
- Passer un entretien de positionnement
- Avoir un contrat



### TEMPS EN ENTREPRISE

- 63% du temps



### PRESTATIONS DE SERVICES

*sous réserve de modification*

- 196 € à 217 € par mois selon la classe (hébergement, restauration, séjour à l'étranger)
- Pré inscription de 30 € (non remboursable en cas d'annulation)



### ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- LV1 : anglais
- LV2 : allemand ou espagnol ou anglais
- Histoire - Géographie
- Arts appliqués
- Éducation Physique et Sportive
- Mathématiques



### ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Marketing
- Prévention, Santé et Environnement
- Techniques de vente/communication
- Gestion commerciale
- Informatique/Numérique/Digitalisation
- Économie - Droit
- Accompagnement professionnel et individualisé

# BAC PROFESSIONNEL

## METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### L'ENTREPRISE

Statut : Salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage



#### ENTREPRISES D'ACCUEIL

Option A :

- ✓ Entreprises de distribution des secteurs alimentaires spécialisées : hypermarchés, supermarchés
- ✓ Grandes surfaces spécialisées : bricolage, sport, jouets...
- ✓ Magasins traditionnels : prêt à porter, bijouterie, décoration...

Option B :

- ✓ Entreprises de distribution ou de services avec clientèle de professionnels ou particuliers



#### ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

Option A :

- ✓ Conseiller et vendre
- ✓ Fidéliser la clientèle
- ✓ Réaliser le suivi des ventes
- ✓ Animer et gérer l'espace des ventes

Option B :

- ✓ Développer la relation client
- ✓ Prospecter/développer le portefeuille clients
- ✓ Vendre
- ✓ Suivre et fidéliser la clientèle



#### RÉMUNÉRATION

#### SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2021

Salaire minimum brut mensuel (base 35 heures) 1 554,08€

|                        | -18 ans      | -21 ans        | +21 ans        |
|------------------------|--------------|----------------|----------------|
| 1 <sup>ère</sup> Année | 27%<br>419 € | 43%<br>668 €   | 53%<br>823 €   |
| 2 <sup>ème</sup> Année | 39%<br>606 € | 51%<br>792 €   | 61%<br>948 €   |
| 3 <sup>ème</sup> Année | 55%<br>855 € | 67%<br>1 041 € | 78%<br>1 212 € |

Maintien du salaire si CAP réalisé en apprentissage

**Une enquête menée sur l'ensemble des promotions révèle que 98% des anciens élèves sont en situation d'emploi ou de formation**



#### METHODES MOBILISEES

Plateforme pédagogique, cours en présentiel et à distance. Etudes de cas et travaux dirigés.



#### MODALITES D'EVALUATION

Contrôle Continu en Formation (CCF), et épreuves ponctuelles en fin de formation, études de cas, RNCP : N°759 - Certif info : N°20182



#### ACCESSIBILITE HANDICAP

Navette La Roche-sur-Yon jusqu'au CFA mise en place pour le lundi matin et vendredi midi uniquement. A 3mn, un arrêt de bus ligne "Impuls'yon". Parking élèves sur place. Bâtiments aux normes d'accessibilités aux personnes handicapées. Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap la faisabilité selon le handicap.

# IFACOM

Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 716 00015 - NAF : 804 C

# MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

## BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

### EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

## PRINCIPES ET CARACTERISTIQUES

#### Contrat d'apprentissage :

- Jeunes de moins de 30 ans
- 14 semaines de cours en seconde
- 19 semaines de cours en première
- 20 semaines de cours en terminale
- Début de contrat : dès le **01/07/2021**
- Période d'essai de 45 jours travaillés en entreprise
- 5 semaines de congés payés par an

## DEMARCHES A SUIVRE



#### DEMANDE D'INFORMATION

- Contacter l'IFACOM
- Envoi de documentation et/ou dossier de candidature



#### PARTENARIAT

- Entretien de motivation pour valider le projet professionnel du jeune
- Rencontre avec l'entreprise pour valider ses besoins
- Mise en relation de jeunes en recherche avec des entreprises intéressées
- Contacts réguliers par téléphone ou e-mail



#### RENTREE SCOLAIRE

- Envoi du dossier de rentrée à la famille fin août
- Rentrée scolaire en septembre

# EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

## SIMULATION FINANCIERE



### REMUNERATION

#### SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2021

Salaire minimum brut mensuel (base 35 heures) **1 554.08€**, taux horaire : **10,25 €**

La rémunération dépend de l'âge, de l'année de formation et de la situation du jeune avant le contrat.

### REMUNERATION DE L'APPRENTI

|                        | -18 ans      | -21 ans        | +21 ans        |
|------------------------|--------------|----------------|----------------|
| 1 <sup>ère</sup> Année | 27%<br>419 € | 43%<br>668 €   | 53%<br>823 €   |
| 2 <sup>ème</sup> Année | 39%<br>606 € | 51%<br>792 €   | 61%<br>948 €   |
| 3 <sup>ème</sup> Année | 55%<br>855 € | 67%<br>1 041 € | 78%<br>1 212 € |

Pas de charges patronales pour les contrats d'apprentissage (-10 salariés)

Pour les entreprises de plus de 10 salariés, s'ajoutent environ 10 % de charges patronales

Aides minimales moins de 10 salariés

- Indemnité compensatrice 1<sup>ère</sup> année 4 125,00 €
- Indemnité compensatrice 2<sup>ème</sup> année 2 000,00 €
- Indemnité compensatrice 3<sup>ème</sup> année 1 200,00 €

Total 7 325,00 €

## LE PLANNING DE FORMATION BAC PRO

PLANNING 1ERE ANNEE : BAC PRO

1<sup>ère</sup> Année - en contrat d'apprentissage

Rythme alternance en SEMAINE

Exemple Planning de 2020-2021

Classe de Seconde

Classe de Première

IFACOM CFA Maison Familiale IFACOM  
21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE  
Tél : 02.51.98.42.29 - ifacom@mfr.asso.fr

Planning PROVISoire - Année scolaire 2020/2021  
Seconde A

IFACOM CFA Maison Familiale IFACOM  
21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE  
Tél : 02.51.98.42.29 - ifacom@mfr.asso.fr

Planning PROVISoire - Année scolaire 2020/2021  
Première Bac Pro Commerce



Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 716 00015 - NAF : 804 C



CULTIVONS LES RÉUSSITES