



SCAN ME

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES EN COMMERCE INTERNATIONAL

MÉTIERS VISÉS & DÉBOUCHÉS

- Commercial Export
- Responsable en Commerce International
- Manager de zone export
- Responsable des ventes export

POURSUITE D'ETUDES

Mastère :

- Marketing communication
- Marketing e-commerce

Titre de niveau Bac + 5 :

- Manager Relation Client et Marketing Digital



LA FORMATION

Durée

- 595 heures sur 9 mois

Rythme

- 1 semaine en formation/mois selon les périodes

Conditions d'admission

- Être au moins titulaire d'un diplôme ou d'une certification professionnelle de niveau 5 (BTS, DUT...)
- Après étude du dossier, tests et entretien individuel ET
- Possibilité d'intégrer en tant que demandeur d'emploi, financement "VISA Métiers"



TEMPS EN ENTREPRISE - 50 % du temps



MODULES AU PROGRAMME



CULTURE COMMERCIALE ET ECONOMIQUE

- Marketing et management stratégique
- Droit des affaires international
- Gestion - Finance
- Économie Internationale et Géopolitique
- Management commercial



EFFICACITE COMMERCIALE

- Négociation
- Négociation en situation conflictuelle
- Approche grands comptes
- Propositions commerciales
- Techniques d'achat international
- Téléphone commercial
- Marketing direct
- Organisation commerciale

RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES EN COMMERCE INTERNATIONAL



COMPETENCES SUPPORTS

- Informatique/bureautique appliqué au commercial
- Anglais business
- Gestion de projet



SOFTSKILLS

- Démarche volontaire de progrès de compétences (performance)
- Préparation soutenances
- Tutorat pédagogique
- Techniques de scène
- Expression écrite et orale

L'ENTREPRISE

3 Statuts possibles : Stagiaire de la formation professionnelle demandeurs d'emploi, ou salarié d'une entreprise en contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation



ENTREPRISES D'ACCUEIL

- ✓ Entreprises industrielles ou commerciales qui développent un chiffre d'affaires à l'Import/Export, auprès de professionnels, utilisateurs ou revendeurs-distributeurs



ACTIVITÉS EN ENTREPRISE

- ✓ Construire un plan d'actions commerciales sur un périmètre international
- ✓ Déployer un plan d'actions multicanal de détection d'opportunités
- ✓ Négocier des accords contractuels
- ✓ Piloter la qualité et la performance de l'action commerciale

STATUTS

STAGIAIRE

Indemnités perçues par Pôle Emploi ou indemnités Région (Visa Métiers) selon les droits.

SALAIRE MINIMUM MENSUEL AU 01.01.2021

Salaire minimum brut mensuel (base 35 heures) 1554.08€



RÉMUNÉRATION

EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE



1 ^{ère} Année	27%	419 €	43%	668 €	53%	823 €
2 ^{ème} Année	39%	606 €	51%	792 €	61%	948 €
3 ^{ème} Année	55%	855 €	67%	1 041 €	78%	1 212 €

+ de 26 ANS 100 % du SMIC

Maintien du salaire si BAC +2 réalisé en apprentissage

EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

	-21 ans	-26 ans	+26 ans
Bac Pro et Technologique	65%	80%	100%
	1 010 € brut	1 243 € brut	1 554 € brut
Bac Général	55%	70%	
	855 € brut	1 088 € brut	



Imaginons le commerce de demain

21 Le Plessis Bergeret - 85 280 LA FERRIERE - Tél : 02 51 98 42 29

ifacom@mfr.asso.fr - www.ifacom.fr



SIRET : 342 299 716 00015 - NAF : 804 C

